

※りらく 2022年8月号掲載記事



定期的に会議を開催、様々な事業のアイデアを話し合う

は違う観点があります。お客様を見ている、時代の流れを見ている。若手ではありますが経験も豊かで、そこからハッキリものをいってくれますから、私にとっては勉強になります。

祥子 自社だけでなく他のメンバーとのコラボで新しい事業も実施していますね。

青木 私は飲食業で自分の商売をいかに伸ばすか考える訳ですが、この会の活動をする事で、仙台市を活性化するにはどうしたらいいかと自社を超えた発想をするようになってきています。地域、市民に求められていることは何か、それにこたえる事業は何かと。大きな視点からの発想がまた自社の仕事に

も生きてくるように思います。

井ヶ田 アエルトリウムで今年3

月に「秋保ヴィレッジフェア」を行いました。会として初めての事業で前

例踏襲ではないため、あしたうたうしたと模索しながらで、それが

よかったですね。(株)万代さん、(株)湯

目家具百貨店さんにも出店協力し

ていただきました。社員の経験値

も上がったと思います。

青木 「日専連スペシャルセレクト50モール」もよかったですね。カー

ド使用でスマイルポイントがつき

ますが、失効している場合もあるん

ですよ。もったいないので、加盟店が

割引価格の商品を用意し、シヨッピ



期間限定企画の「日専連スペシャルセレクト50モール」。厳選商品をお得に購入できると好評だった



シヨップワンダーAERにて開催した秋保ヴィレッジフェア。日専連カード会員様限定の特典クーポン券も

ングモールを作ってポイントを有効活用してもらおうという企画です。ネットビジネスのプラットフォームを作る実験的なものでしたが、カード会員のポイント交換に貢献できたと思います。

渡辺 6月半ばまでの期間限定でしたが、1カ月で約2000人の利用があり、成功でした。

井ヶ田 「秋保ヴィレッジフェア」も

手ごたえがありました。駅前の一等地の

アエルの利用は一企業では難しいですが、会として他企業と一緒に

リスクを分散しながら協力したから

できましたね。また駅前の賑わい

づくりに貢献したと思います。

祥子 着々とアイデアをかたちに

しているんですね。これからの活動

にも期待が持てそうです。

青木 リアルイベントでもネットでも、

加盟店にもお客様にも喜ばれる企画

を企画していきたいですね。

渡辺 加盟店は67店舗あります。

商店の繁盛が町の活性化になりま

すから、私どもも様々なツールを提

供して一緒に新たな事業を模索し

ていきます。

青木 根底にあるビジネスマイン

ドを大切にした上で、加盟店同士

はもちろん、行政や商店街などと



会長を務める青木聡志さん(株)ハミングバード・インターナショナル代表取締役

祥子 新たに作られた会の使命、役割はどのようなものとお考えですか。

青木 昨今、商業環境が大きく

変化しています。今までは、地元

の人々のつながりで商売が成り

立っていた面がありますが、現在

はネットどこからでも商品が

購入できるようになりました。

ですから我々の世代としては、従

来のつながりを大切なベースと

しつつ、新しい形の商売にしていく

必要があると感じています。

個々の商売についても、また協力の

仕方についても新しい方法を模

索していく会ですね。

井ヶ田 私が最初に会を作ると

声がかかった時に思ったのは、面

白いメンバーが集まっているな

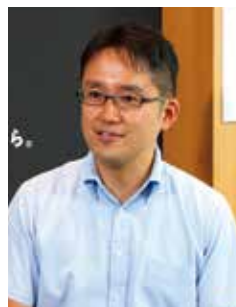
ということでした。具体的に決

まっているものはありませんで

したが、何かやれそうだなと。

商売が違う分野の人が入って

いて、独自にいろいろと挑戦して



幹事の井ヶ田健一さん(お茶の井ヶ田代表取締役)

いる人もいます。膝突き合せて話したら新しい価値が生まれそうだと思います。

祥子 日専連との連携も重要な

ポイントでしょうか。

青木 日専連さんはカード事業で

多くの情報を蓄積していますから

その部分との連携を強めると、ま

た新しいビジネスの可能性が見え

てくるのではないかと思います。コ

ラボ事業という形などね。

井ヶ田 情報に関しては、個々の会

社で独自にシステムとデータの利

用をしています。日専連さんと

組んだら、別な観点からデータ「活

用」ができるのではないかと期待し

ています。

渡辺 みなさんの発想がいいです

ね。経営者なのでサラリーマンの私と



副会長の渡辺俊二さん(株)日専連ライフサービス執行役員

手を携えて新しいマーケットを作りたいですね。

渡辺 それが理想ですね。皆さんア

イデアマンなのでいろいろなこと

ができると思いますよ。

井ヶ田 最初のアイデアから、何

をどうするという具体的な話を本

気でできるのがこの会のいいところ

です。

青木 企画を出しては意見がぶつ

かる、練り直す、ダメなら方向転換

する、事業内容と実施のタイミング

をよく考える、そんな形で進んで

います。公共性を踏まえて、みんなの

商売繁盛につながる事業を行って

きますよ。

祥子 どんな面白い事業が生まれ

てくるのかワクワクします。



日専連ライフサービス正加盟店会の役員。地元専門店の若手経営陣が担っている

SUSTAINABLE
DEVELOPMENT
GOALS

(株)日専連ライフサービスは
SDGsに取り組んでいます。

地域とともに
あなたにいちばん！
NISSENREN
日専連ライフサービス

宮城県仙台市青葉区中央1-3-1 AER 9階
TEL 022-267-9222 (9:30~17:30 土日祝休み)

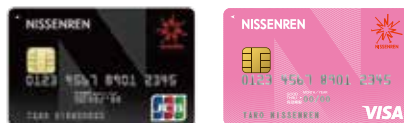


日専連
ホームページ

日専連ゴールドカード
海外・国内旅行傷害保険が付帯
年会費初年度無料
2年目以降3,300円(税込)



日専連JCBカード 日専連VISAカード
パートナー店でスマイルポイントが2倍
年会費無料



〈宮城県制150周年記念〉

日専連JCBカード むすび丸デザイン誕生！

お申込み期間
2022年4月1日(金)~2023年3月31日(金)

カードご入会&ご利用&ご登録で

むすび丸グッズや宮城県産のうまいものをプレゼント！

詳しくは
こちら

